



Sælger søges til Sjælland

Nordic Door søger kørende salgskonsulent til Sjælland.

Med reference til kontoret i Jylland har du hjemmearbejdsplads og bor på Sjælland.

Hovedopgaver:

- Opsøgende salg til nye kunder og eksisterende kunder i projektmarked – gerne i eget eksisterende netværk
- Opbygning og vedligeholdelse af relationskartotek
- Opfølgning på projekter fra tilbud til slut
- Planlægning af egne salgsaktiviteter og rapportering til kontoret i Jylland
- Præsentation af Nordic Door's produkter og løsninger
- Bidrage til at udbygge Nordic Door's markedsposition på Sjælland

Succeskriterier:

- Etablering af et stærkt netværk blandt beslutningstagere i byggebranchen på Sjælland
- Stabil vækst i omsætning og markedsandele
- Høj kundetilfredshed og langvarige relationer
- Effektiv selvledelse og tæt samarbejde med kolleger i Jylland

Erfaring:

- Teknisk salg af byggevarer eller håndværksmæssig baggrund
- Vant til at arbejde selvstændigt

Faglige kompetencer:

- God teknisk forståelse og evne til at sætte sig ind i produkternes værdi
- Stærke salgs- og forhandlingsevner
- Kendskab til projektprocesser og beslutningsveje i byggebranchen
- Evne til at strukturere arbejdsdagen og følge op
- Kendskab til Office-pakken

Personlige egenskaber

- Udadvendt, relationsskabende, loyal og troværdig
- Vedholdende og resultatorienteret
- Selvstændig, disciplineret og god til at prioritere
- Motiveres af at videreudvikle markedet på Sjælland
- Bor centralt på Sjælland og er fleksibel i forhold til rejseaktivitet

Eventuelle spørgsmål rettes til Jens Otto Grabau, Jobotto Rekruttering, 2022 9736.

Ansøgning og CV sendes til jog@jobotto.dk